



		ข่าวอินโฟเควสท์
09:41	ภาวะตลาดสินค้าโภคภัณฑ์ CBOT: สัญญาถั่วเหลืองปิดบวก จากแรงซื้อเก็งกำไร	ภาวะตลาดสินค้าโภคภัณฑ์ CBOT เมื่อคืนนี้ (7 มี.ค.) สัญญาถั่วเหลืองปิดตัว...
09:40	(เพิ่มเติม) ภาวะตลาดหุ้นไทย: แนวโน้มดัชนีเข้านี้แข็งแกร่งอ่อนตัว ตามตปท.หลังกังวลศก.ยุโรป	แนวขยายตปท.แผ่ว-น้ำมันยวบขึ้นประคองตลาด นายคณ...
09:40	PTTEP เผยพบก๊าซธรรมชาติ-คอนเดนเสทในหลาสำรวจหลุม Orchid-1 ในออสเตรเลีย เตรียมวางแผนพัฒนาต่อไป	บมจ.ปตท.สำรวจและผลิตปิโตรเลียม (PTTEP)
09:37	กลยุทธ์การลงทุนรอบเช้าวันที่ 8 มีนาคม 2562	โบรกเกอร์ แอวริบ แอนด์ตัน กลยุทธ์ จากบทวิเคราะห์ ASL 1,630 1,642 ถือหรือซื้อเล่นรอบเมื่อ SET Index ...
09:33	ราคากองถั่วถั่ววันนี้บาทละ 19,400.00 บาท	ของสมาคมค้าทองคำ ชื่อ (บาท) ขาย (บาท) ทองคำแท่ง 19,300.00 19,400.00 ทองรูปพรรณ 18,950.00 19,900.0



D เพียบ.ลูกได้สิทธิขายเครื่องมือทันตกรรมแบรนด์ดัง คาดสร้างรายได้ราว 40 ลม.พร้อมตั้งเป้ารายได้ปี 62 โตเกือบ 2 เท่า

infoquest

[ข่าวหุ้น-การเงิน](#) สำนักข่าวอินโฟเควสท์ (IQ) -- พุธที่ 7 มีนาคม 2562 11:24:40 น.



สรุปทั้งหมด

ทพ.พรศักดิ์ ดันดาปกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหารและรองประธานกรรมการ บมจ.เดนทัล คอร์ปอเรชั่น (D) เปิดเผยว่า เมื่อเดือน ก.พ.ที่ผ่านมา บริษัท เดนทัล ออลล์ (ประเทศไทย) จำกัด (DAT) ซึ่งเป็นบริษัทลูก ได้เซ็นสัญญารับสิทธิเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าประเภทเครื่องมือทันตกรรมของ Planmecca Group ซึ่งเป็นบริษัทที่มีชื่อเสียง และเป็นที่ยอมรับเพราะเป็นเครื่องมือและอุปกรณ์ในระบบดิจิทัลที่มีมาตรฐานสูง ในวงการการแพทย์ระดับโลกนิยมนำมาใช้

สำหรับสินค้าที่บริษัท เดนทัล ออลล์ (ประเทศไทย) จำกัด (DAT) จะนำเข้ามาเพื่อวางจำหน่าย อาทิ เครื่องเอกซเรย์ เครื่องสแกนเนอร์ และเก้าอี้ทันตกรรม ซึ่งคาดว่าจะสามารถวางจำหน่ายได้เร็วขึ้น

"ขณะนี้บริษัทอยู่ระหว่างยื่นขออนุญาต สำนักงานคณะกรรมการอาหารและยา (อย.) คาดว่าจะใช้เวลาไม่เกิน 1 เดือนจากนั้นก็พร้อมจะวางจำหน่ายได้ในทันที และการได้รับสิทธิเป็นตัวแทนจำหน่ายในครั้งนี้เมื่อต้นคาดว่าจะสามารถสร้างรายได้ประมาณ 40 ล้านบาทต่อปี ซึ่งจะช่วยสนับสนุนธุรกิจจำหน่ายอุปกรณ์ทันตกรรมให้มีรายได้เพิ่มขึ้น และยังผลักดันให้การเติบโตของกลุ่มบริษัทเดนทัลเป็นไปตามเป้าหมายที่วางไว้"ทพ.พรศักดิ์ กล่าว

ทพ.พรศักดิ์ กล่าวต่อถึงภาพรวมการดำเนินงานธุรกิจในปี 62 บริษัทตั้งเป้ารายได้จะเติบโตมาอยู่ที่ 1 พันล้านบาท เพิ่มขึ้นเกือบ 2 เท่าตัวจากปีก่อน เนื่องจากปีนี้จะเป็นการรับรู้ผลจากการลงทุนในช่วงหลายปีที่ผ่านมา และเป็นการรับรู้รายได้คลินิกใหม่ได้เต็มปี

ปัจจุบัน บริษัทมีศูนย์ทันตกรรมและคลินิกทันตกรรม รวม 16 สาขา ตั้งอยู่ในพื้นที่กทม. 14 สาขา และภูเก็ต 2 สาขาดำเนินการภายใต้ "BIDC" 1 สาขา "Dental Signature" 4 สาขา "Smile Signature" 8 สาขา และ "Dental Planet" 3 สาขา รวมทั้งจะเป็นปีแรกที่รับรู้รายได้จาก DAT หลังจากเข้าไปซื้อกิจการเมื่อปีก่อน ซึ่งเป็นบริษัทที่จำหน่ายอุปกรณ์ทันตกรรม โดยมีรายได้รวมปีละประมาณ 300-400 ล้านบาท ดังนั้น การรับรู้รายได้ที่เกิดขึ้นในปีนี้จะทำให้ D เติบโตอย่างก้าวกระโดด

อนึ่ง ในปี 61 บริษัทมีรายได้จากการขายและการให้บริการอยู่ที่ 643.19 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 40% หรือ 183.56 ล้านบาท จากงวดเดียวกันปีก่อนมีรายได้ อยู่ที่ 459.62 ล้านบาท ขณะที่กำไรสุทธิอยู่ที่ 33.45 ล้านบาท และมีกำไรก่อนหักภาษีค่าเสื่อม ดอกเบี้ย (อีบีทดี) อยู่ที่ 84.73 ล้านบาท

--อินโฟเควสท์ โดย เสาวลักษณ์ อวยพร/ศศิธร โทร.02-2535000 ต่อ 345 อีเมล: sasithorn@infoquest.co.th--

[ถูกใจ](#) [สมัครใช้งาน](#) เพื่อดูสิ่งที่เพื่อนของคุณถูกใจ