

D โซเวอร์1 ด้านทันตกรรม เรียกความเชื่อมั่นนักลงทุน

17 มีนาคม, 2017 - 16:08



หันหน้า – “เดนทัล คอร์ปอเรชั่น” หรือ D โซเวอร์ด้านทันตกรรมของไทย ต่อสายตาด้านกลุ่มนักลงทุนสถาบันและนักลงทุนรายย่อย เรียกความเชื่อมั่น ก่อนเข้าเทรดในตลาดหลักทรัพย์ mai ภายใต้มาตราส 2 นี้ “พรศักดิ์ ตันตาปุก” ชูจุดเด่นสุดยอดบริการด้านทันตกรรมมาตรฐานระดับโลก จนลูกค้ากระเปาหนักทั้งไทยและต่างชาติมั่นใจ ตนเท่าเข้าใช้บริการ ต่อเนื่อง ดันผลประกอบการโตต่อเนื่องทุกปี

นายพรศักดิ์ ตันตาปุก ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เดนทัล คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ D ผู้ประกอบธุรกิจให้บริการทางทันตกรรมแบบครบวงจรด้วยเทคโนโลยีและวัสดุอุปกรณ์ที่ทันสมัย โดยแพทย์ผู้เชี่ยวชาญ มีมาตรฐานการรักษาในระดับสากล ปัจจุบัน เป็นอันดับหนึ่งของประเทศไทย กล่าวว่าเสนอข้อมูลแก่กลุ่มนักลงทุนรายย่อยและนักลงทุนสถาบันเพื่อให้ทราบทราบและมีความมั่นใจในศักยภาพในการดำเนินธุรกิจของบริษัท ก่อนการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนต่อประชาชนเป็นครั้งแรก (IPO) จำนวน 50 ล้านหุ้น ว่า ปัจจุบันบริษัทให้บริการทางทันตกรรม ในรูปแบบศูนย์ทันตกรรมและคลินิกหันต์ทันตกรรม ภายใต้แบรนด์ “BIDC”, “Dental Signature” และ “Smile Signature” มีจุดเด่นสำคัญที่กลุ่มลูกค้าเป้าหมาย ซึ่งส่วนใหญ่เป็นลูกค้าระดับเกรดเอที่มีรายได้สูงโดยสัดส่วนประมาณครึ่งหนึ่งเป็นลูกค้าคนไทย และที่เหลือเป็นลูกค้าชาวต่างชาติ ซึ่งส่วนใหญ่เป็นชาวออสเตรเลียถึง 30 – 40%

ฐานลูกค้าต่างแดนอื้อ

“ลูกค้าชาวต่างชาติส่วนใหญ่มีความตั้งใจเดินทางเข้ามาในประเทศไทย เพื่อใช้บริการจากเราเป็นอันดับแรก รองลงมาคือกลุ่มที่มาท่องเที่ยวแล้วจึงมาเข้าใช้บริการเพราะลูกค้ามีความมั่นใจในคุณภาพประกอบกับ ค่าบริการถูกกว่าประเทศอื่นในระดับมาตรฐานเดียวกัน” นายพรศักดิ์กล่าว

นอกจากนี้ ศูนย์ทันตกรรมและคลินิกหันต์ทันตกรรมของกลุ่มบริษัท ยังประกอบไปด้วยทีมทันตแพทย์ผู้เชี่ยวชาญแต่ละสาขา ที่มีงานที่ได้รับการอบรมให้มีมาตรฐานในการให้บริการเป็นอย่างดี เน้นการให้บริการที่สุภาพเป็นกันเอง พัฒนาด้วยเทคโนโลยีและวัสดุอุปกรณ์ที่ปลอดภัยและทันสมัย กลุ่มบริษัทให้บริการทางทันตกรรม แบบทั่วไป ทันตกรรมเพื่อความงาม ทันตกรรมรากฟันที่เย็บ ทันตกรรมประดิษฐ์ ทันตกรรมจัดฟัน อีกทั้งยังมีส่วนศัลยกรรมช่องปาก รักษา rakฟัน และรักษาโรค เห้อ โดยสาขาที่มีชื่อต่างชาติมามาใช้บริการเป็นจำนวนมาก ได้แก่ BIDC และสาขาที่ภูเก็ต โดยในช่วง 2 ปีที่ผ่านมา มีสัดส่วนรายได้ของชาวต่างชาติของสาขา ดังกล่าวเฉลี่ยอยู่ที่ประมาณ 67% และ 98% ของรายได้ของสาขาันน

“บริษัทมีศักยภาพ และมีความเชี่ยวชาญสูงทางด้านทันตกรรมรากฟันเทียมและการจัดฟัน ซึ่งเป็นด้านที่สร้างรายได้อย่างสูงมาก นอกจากนี้วัสดุอุปกรณ์ที่นำมาใช้ ถือเป็นผลิตภัณฑ์ที่ดีที่สุดอีกด้วย จึงทำให้ลูกค้ามีความมั่นใจ ทั้งนี้ ปัจจุบันกลุ่มบริษัทมีทั้งหมด 12 สาขา เป็นศูนย์ทันตกรรมจำนวน 2 สาขา และคลินิกหันต์ทันตกรรมจำนวน 10 สาขา” นายพรศักดิ์กล่าวในที่สุด

ระดมทุนขยายสาขา

สำหรับการระดมทุนในครั้งนี้ บริษัทจะนำเงินที่ได้ไปลงทุนขยายสาขา โดยจะเลือกในทำเลที่มีศักยภาพที่โดดเด่นและมีกำลังซื้อจริงเท่านั้น อีกส่วนจะนำไปใช้ ชำระคืนเงินกู้สถาบันการเงิน และเป็นเงินทุนหมุนเวียนเพื่อเพิ่มศักยภาพในการดำเนินงาน

นางศิริพร เหลวารัตนกุล ผู้อำนวยการอาชูโส บริษัท ที่ปรึกษา เอเชีย พลัส จำกัด ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงิน บริษัท เดนทัล คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ D เปิดเผยว่า “เดนทัล คอร์ปอเรชั่น” เป็นอีกหนึ่งบริษัทที่มีความน่าสนใจอย่างมาก เพราะกลุ่มบริษัทมีศูนย์ทันตกรรมที่เป็นรายแรกของประเทศไทยที่ได้รับ มาตรฐานคุณภาพจาก Joint Commission International (JCI) ของสหรัฐอเมริกา (แต่เป็นรายที่สองของเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ โดยรายแรกก็คือ โรงพยาบาลรัฐของประเทศไทย) โดยปัจจุบันในเอเชียตะวันออกเฉียงใต้มีเพียง 3 สถานประกอบการเท่านั้นที่ได้มาตรฐาน JCI ซึ่งมาตรฐานดังกล่าวที่มีเป็นที่ยอมรับในระดับโลก จึงทำให้ชื่อเสียงของ “เดนทัล คอร์ปอเรชั่น” เป็นที่รู้จักดีในกลุ่มชาวต่างชาติและได้รับความเชื่อมั่นสูง

สำหรับผลการดำเนินงานย้อนหลัง 3 ปี ของหุ้น D มีอัตราการเติบโตต่อเนื่อง โดยในปี 2557 – 2559 บริษัทและบริษัทย่อยมีรายได้รวม 408.26 ล้านบาท 418.56 ล้านบาท และ 446.52 ล้านบาท ตามลำดับ ขณะที่กำไรสุทธิของบริษัท และบริษัทย่อย ในปี 2557 – 2559 เท่ากับ 25.59 ล้านบาท 12.31 ล้านบาท และ 42.52 ล้านบาท ทั้งนี้ อัตรากำไรสุทธิในปี 2558 ลดลงเมื่อเทียบจากปี 2557 เนื่องจากในปีดังกล่าวมีการเพิ่มจำนวนพนักงานรวมถึงมีการปรับเพิ่มเงินเดือนให้กับพนักงาน และมีการท่าโฆษณาผ่านการตลาดออนไลน์ที่มากขึ้น